

小山村的新“三变”

——梁家寨乡赵家岔村脱贫故事

扶贫印记

谷雨前后,种瓜点豆。孟县北部的龙台山上披上了“绿装”,山下的梁家寨乡赵家岔村,一派生机勃勃的景象;村民有的忙着春耕,有的打理羊舍,有的清理乡村卫生……

驻村时,赵家岔村第一书记辛学龙会到村里转转,与村民聊聊天。看着大家精神十足、忙碌的样子,辛学龙常会想起2015年初到村里的情形:没有产业支撑,村里基础设施破旧,村民精气神儿不足,对他充满戒备。扶贫5年多来,赵家岔村变化不小:村容村貌美了,产业发展起来了,村民收入提高了,村民的生活正一步步与城里接轨。

整治“脏乱差” 乡村更宜居

赵家岔村有不少“驴友”前往龙台山的落脚点。与风景秀丽的龙台山形成鲜明对比的,是村里脏乱的环境。赵家岔村外的河道淤泥很厚,多年未清理;村里的一条露天排污渠是垃圾,天气一热就臭气熏天。

“这些问题,村民向村支‘两委’反映过多次,但是苦于村集体没有收入,没有能力整改。”赵家岔村村委主任韩石印说。市委组织部分派的第一书记辛学龙来到赵家岔村后,也注意到了这些问题。与村民的沟通交流中,大家希望尽快整治排污渠。

当时的赵家岔村,资金是最大的难题。在辛学龙的帮助下,在帮扶单位市委组织部的支持和帮助下,村里筹集了工程款,着手整治排污渠。

谈起当时的情形,韩石印用“团结”两个字形容村民:“资金问题解决了,轮到大家出力了。除了外请的工程队,村民积极主动,尽自己所能参与建设。”

整治完成后,昔日的露天排污渠改造成了道路和打谷场。打赢了整治环境的“第一仗”,村民对今后的发展更有信心了。

进村道路破损了,河道该清淤了,村里厕所该改建了……村民提出的诉求,辛学龙一桩

桩、一件件记在心上。仅记录下来还不算,他还要马上去办。1个月,赵家岔村完成两公里河道清淤、35米河岸整治、跨河吊桥以及水冲卫生间所建设等工程,还建成了老年日间照料中心和磨房,时有时无的移动信号变成了覆盖全村的无线网络。

上马产业 “抱团”致富

环境整治告一段落,村民为村里的大变样感到欣喜时,辛学龙却有些担忧:村里没有扎实的产业,如果后续还要建设,资金从哪里来?如果总是“等靠要”,什么时候才能真正脱贫?

为了带领大家转变观念,把帮扶模式从“输血”变为“造血”,辛学龙想了不少办法。市委组织部实施了“产业引领工程”,免费为赵家岔村村民提供小鸡和猪仔,引导村民利用自家庭院和房前屋后空地发展特色养殖,迈出了产业振兴的第一步。

赵家岔村建起了132千瓦光伏发电项目,让村集体经济“破零”。村里又建起占地1300平方米的养殖场,并以“村集体+公司+合作社”的模式,引进肉驴养殖项目,目前存栏50多头肉驴。

最让村民得实惠的还是“借羊致富工程”。2017年,赵家岔村和一家养殖企业签订协议,建档立卡贫困户从企业“借”成年波尔山羊养殖。每借1只羊,3年内归还企业3只小羊。还清借来的山羊后,其他的山羊便归村民自己所有。

“借羊致富”听着挺诱人,但没人敢主动尝试。韩石印说:“村民收入微薄,他们担心不懂养殖技术,辛苦一年却赚不了钱。”

辛学龙和村支“两委”不断做村民思想工作,50多岁的建档立卡贫困户梁力山动了心。他从公司借来了3只母羊和1只公羊。第一年冬天,由于没有养殖经验,新生羊羔死亡率很高。这让梁力山打了“退堂鼓”。辛学龙一边向公司和农业部门技术人员咨询,一边鼓励梁力山。那个冬天,每逢母羊生产,辛学龙就和梁力山守在羊圈里。第二年,梁力山家的山羊越来越多,很快,他将12只小羊“还”给公司。渐渐地,他家的羊发展到75只。如今,赵家岔村发展了4个养羊户,山羊存栏350只。梁力山家得益于“借羊致富工程”,不但脱了贫,生活也步入小康。

一分耕耘一分收获。去年,在产业的帮扶下,赵家岔村集体收益15万元,建档立卡贫困户人均获得产业收益1500元。

扶贫扶志 提振信心谋发展

往返于城乡,辛学龙常帮村民购买些日常用品。采购员当久了,他有了一些想法:在村里建个“爱心超市”,销售些日常用品,方便村民。在大家的共同努力下,赵家岔村的“爱心超市”建起来了。超市的货架是扶贫队员“淘”来的二手货,超市里的商品是大家跑批发市场、货比三家以最低价购进的。

“爱心超市”开张的消息很快传遍了小山村。小到油盐酱醋,大到衣服被褥,超市里都有。当年年底,许多年过七旬的老姐妹们手里攥着产业扶贫领到的分红钱,过了一把逛超市的“瘾”。

赵家岔村与城里逐渐接轨的,不仅是居民收入和生活方式,更是村民的心态。“村子偏远,村民收入也低,许多村民希望子女早些就业补贴家用,但在辛书记的影响下,大家越来越明白教育扶贫的重要性。”韩石印说。

韩俊青是赵家岔村走出去的大学生。起初,韩俊青只考上了中专,在辛学龙的鼓励下,她读了大专、本科,在市区找到了一份稳定的工作。提起自己的求学历程,韩俊青充满感激:“感谢教育扶贫政策让我有了读书的机会,也感谢辛书记的鼓励让我坚持下来,才能走出小山村。”在辛学龙的影响下,村民思想逐渐转变。越来越多人希望子女通过读书走出大山,靠自己的努力过上好生活。

赵家岔村的变化,除了体现在村村容貌、村民精气神上,也体现在一组组数字上。脱贫攻坚以来,赵家岔村先后发展了4个山羊养殖户、4个土鸡养殖户、3个黑猪养殖户,建档立卡贫困户人均年收入从2015年的2300元提高到2020年的11176元;集体经济收入从无到有,2020年达到15万元。

今年,辛学龙被评为全国脱贫攻坚先进个人。他说:“太行山1号国家文化旅游公路即将修到赵家岔村。到时候,我想推动村里发展乡村旅游,鼓励村民返乡创业,让小山村更有人气。”

(苏建平 侯节)

乡村振兴进行时

阳泉市农业农村局 主办

杨家庄乡孙家沟村

念好“治理经” 管好“一家人”

居民小区干净整洁,中心广场周围绿树成荫,篮球场上活跃着村民激烈比拼的身影……趁着明媚春光,走进郊区杨家庄乡孙家沟村,人们能感受到小村里洋溢着的和谐气氛。

和谐的景象从何而来?孙家沟村党支部书记、村委会主任孙军祥说:“村里有了如今的发展,不是一朝一夕之功,概括起来就是一句话——用‘小治理’撬动‘大文明’,用‘小积分’管理‘大家庭’。”近年来,孙家沟村不仅创新实施党员分层分类积分管理,而且努力尝试党员、村民代表网格化联户管理方法,通过念好“乡村治理经”,提升乡村治理效能,营造和谐氛围。

完善乡村治理,实现法治、自治、德治“三治融合”,离不开基层党组织发挥战斗堡垒作用。抓住了“牛鼻子”,孙家沟村立足实际,积极先行先试,创新推行了党员分层分类积分管理模式。针对农村党员特点,村党支部将全村26名党员分为有职党员、重点对象、无职党员3类,针对每一类党员的年龄、职务、身体状况和工作情况实施分层管理。

积分管理以一年为一个周期,实行基础积分制。“我们对有职党员的基础分设置较低,对无职党员的基础分设置较高。设立基础分的基础上,我们会根据党员参加党组织活动、新时代文明实践等的实际情况加减分。”孙军祥说,“村里还会定期公示党员积分表,谁参加村里党员活动多,谁积极加志愿服务,大家一目了然,正向激励的作用很明显。”

66岁的孙贵才是孙家沟村的一名党员。党员分层分类积分管理模式,让这位老党员感受颇深。“去年春天,村里组织志愿者在村口值守登

记,每天轮换4班岗,同时还要对全村单元楼道进行3次消杀。我们每参加一次志愿活动,党支部就会给我们积分。一段时间下来,越来越多的党员积极主动地加入到志愿活动中,村民尽是夸俺们的。”孙贵才笑着说。

党员、村民代表是村支“两委”联系群众的桥梁和纽带。如何充分发挥党员、村民代表的作用,孙家沟村支“两委”成员集思广益,群策群力,决定试行“党员+村民代表+网格+群众”的网格化联户管理办法。村里结合党员、村民代表的住所分布,以单元楼为单位,将全村划分为14个网格。每个网格有1~3名党员和1~3名村民代表,分别联系各自网格的居民。

“党员、村民代表在联系群众时不仅要宣讲政策、扶困济弱、调解矛盾,还要带领各自网格的居民积极参与环境整治、推进移风易俗。”村民代表孙江涛始终把这句话放在心上。平日常有事总喜欢和包户群众唠唠家常,既是政策的“传声筒”,又是村民的贴心人。孙江涛说:“大家选了我当村民代表,我就得多和村民联系,才能更好地为大家‘代言’。通过联户制度,上级有啥政策我就及时跟联系户说,大伙儿有啥困难也会跟俺们提。凡事勤商量,好商量,咱这个‘大家庭’的关系才能更融洽。”

一个党员可以带动一群人,一群人可以带动全村人。推行党员分层分类积分管理和党员、村民代表网格化联户管理以来,孙家沟村让村民自治与基层党组织建设相结合,逐步产生了“1+1>2”的效应,把广大农民对美好生活的向往转化为推动乡村振兴的动力,也凝聚起了“一家人”同心奋进的合力。

(郭鑫璐 张莉)



志愿服务



春忙



▲西烟镇西邢村农民春播忙



▲东回镇西峪掌村村民整理梨树盘

▼孟县百通农业开发公司农机手向播种机里添加种子肥料



▲莒池镇藏山村村民移栽果树建采果园

►农机成为莒池镇神泉村村民春播好帮手



▲巨城镇南庄村村民旋耕土地



苏建平 侯节 温荣鑫/摄

芝角村10户村民“抱团”养鸡——

规模养蛋鸡 走上致富路

4月26日上午,一辆小型货车驶入孟县莒池镇芝角村路边的一处院落内。孟县双旺养殖专业合作社的工作人员正在院里等候,称重、装车、签字交接后,工人们把一箱箱新鲜的鸡蛋运往县城销售。

“我们合作社日产鸡蛋2000多斤,每天由专人前来收购,主要供应县城以及周边村镇。去年以来,鸡蛋行情看好,我们的收入也不错。”孟县双旺养殖专业合作社负责人王建国说。孟县双旺养殖专业合作社由芝角村10户村民共同出资250万元于2019年成立。合作社占地7亩,建有3个鸡舍、1个仓库,目前蛋鸡存栏2万只。

“成立合作社时,我们经过了充分的市场考察和论证。”王建国说,“芝角村距县城较近,交通便利,再加上前些年鸡蛋行情不错,我们几户商量后,决定发展蛋鸡养殖。我们购进设备,又从河北购回鸡苗,学会基本技术,开始尝试养殖。”

起初,合作社试着养了1万只鸡苗。由于没有经验,只能按照理论知识养殖,对于鸡苗的成活率和今后的产蛋率,大家都不敢保证。好在鸡苗很快适应了当地气候环境,顺利进入产蛋期,合作社步入正轨。

经过一段时间的尝试,合作社扩大规模,蛋鸡养殖规模由1万只增加到2万只。合作社是大家的心血,为了保证安全,应对突发情况,合作社10户社员商量后,选出3户社员每晚住在鸡舍,轮流

值班。

合作社成立之初,就购进了自动化设备,喂料、刮粪等都由机械完成。随着蛋鸡存栏数量越来越多,仅靠社员打里忙不过来。于是,合作社雇用了4个村民打扫鸡舍、配饲料、捡鸡蛋等。46岁的王月英已经在合作社工作了一段时间,适应了工作节奏。她说:“打扫和捡蛋这样的活儿就像农活儿一样,简单易学,也不太累。每天50元工资,我很满足。”

经过近两年的经验积累,王建国从养鸡“门外汉”变成了行家。“每天每只鸡平均要吃二两多饲料,我们收购村民的玉米、豆粕等粉碎、配比,还会定期进行比例调整,保证鸡的营养供应。”王建国说。

去年年底,合作社进行了第一次分红。去年鸡蛋行情不错,合作社盈利可观。合作社成员王军旺分到了1万元。他说:“加入合作社时,我投了1万元,没想到一年就回了本。”

为了把合作社做大做强,今年年初,王建国琢磨着再上一套新设备。他把3号鸡舍腾出来,简单改造后,准备购进有自动捡蛋功能的设备。如今,改造接近尾声,机器也已经订购。王建国说:“未来,我们合作社不但要向自动化方向发展,也要向品牌化方向发展,把我们的鸡蛋做成品牌,走向更大的市场。”

(侯节)



鸡舍